

職務経歴書

2010年 4月 1日現在

氏名： 職務 太郎

会社名	株式会社〇〇リース		
従業員数	120名	資本金	5,000万円
在籍期間	2007年 4月 1日 ～ 2010年 3月 31日		
役職	主任		

業務内容

営業部門の主任として、オフィス用用品（プリンタ、FAX、PC等）のリース営業をおこないました。
在職中は、主に新規法人開拓のチームにて、飛びこみ営業はじめ、新たな顧客の獲得に努めました。

業務実績

2007年4月 株式会社〇〇リース入社
新規法人開拓チームに配属。

2008年3月
年間売上高発表にて会社より表彰を受ける。
顧客開拓件数 20件、商品売上高 3000万円。

2008年4月 ～ 2008年3月
主任に昇進。
チームの営業目標達成のため、顧客開拓のための戦略を模索
新規顧客開拓の戦略を5名のチームメンバーに共有することに努め
チームの意識の統一を図る。
チームの営業成績が前年比 15%アップ 2億円を達成。
うち、自身の売上 4500万円。

2009年4月 ～ 2009年3月
チームを5名から10名に増員。
チームマネジメントおよび売上アップの施策に勤める。
チーム売上 4.2億円。
うち自身の売上 5000万円。

2010年3月 一身上の都合により退職。